

Les Mercredis de l'information



Les personnes intéressées par une formation en alternance doivent obligatoirement participer à une réunion d'information collective au cours de laquelle seront expliquées les modalités de recrutement.

FORMATION EN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

- BTS Assistant de Gestion PME/PMI
- Auxiliaire Spécialisé Vétérinaire (ASV)
- Certificat de Qualification Professionnelle Négociateur Immobilier (CQP)
(sous réserve d'effectif suffisant)

FORMATION EN CONTRAT D'APPRENTISSAGE

- CAP Employé de Vente spécialisée option A
- CAP Employé de Vente spécialisée option B
- BAC Professionnel Commerce
- BAC Professionnel Accueil – Relation Clients et Usagers
- BTS Négociation et Relation Client
- BTS Management des Unités Commerciales
- BTS Assistant de Manager



Portes Ouvertes Samedi 21 janvier 2012 de 9h à 17h

Dates / Horaires	Formations	Lieu
------------------	------------	------

FEVRIER 2012

Portes Ouvertes Samedi 11 février de 9h à 17h

Mercredi 22 février	13h30	CAP Vente Bac Pro Commerce Bac Pro Accueil-Relation Clients et Usagers	Lens
Mercredi 22 février	15h00	BTS Négociation et Relation Client BTS Management des Unités Commerciales	Lens
Mercredi 22 février	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens

MARS 2012

Mercredi 7 mars Mercredi 14 mars Mercredi 21 mars Mercredi 28 mars	13h30	CAP Vente Bac Pro Commerce Bac Pro Accueil-Relation Clients et Usagers	Lens
Mercredi 7 mars Mercredi 14 mars Mercredi 21 mars Mercredi 28 mars	15h00	BTS Négociation et Relation Client BTS Management des Unités Commerciales	Lens
Mercredi 7 mars Mercredi 14 mars Mercredi 21 mars Mercredi 28 mars	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens



AVRIL 2012			
Mercredi 11 avril	9h30	Auxiliaire Spécialisé Vétérinaire	Lens
Mercredi 4 avril Mercredi 11 avril Mercredi 18 avril Mercredi 25 avril	13h30	CAP Vente Bac Pro Commerce Bac Pro Accueil-Relation Clients et Usagers	Lens
Mercredi 4 avril Mercredi 11 avril Mercredi 18 avril Mercredi 25 avril	15h00	BTS Négociation et Relation Client BTS Management des Unités Commerciales	Lens
Mercredi 4 avril Mercredi 11 avril Mercredi 18 avril Mercredi 25 avril	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens

MAI 2012			
Mercredi 30 mai	9h30	Auxiliaire Spécialisé Vétérinaire	Lens
Mercredi 9 mai Mercredi 16 mai Mercredi 23 mai Mercredi 30 mai	13h30	CAP Vente Bac Pro Commerce Bac Pro Accueil-Relation Clients et Usagers	Lens
Mercredi 9 mai Mercredi 16 mai Mercredi 23 mai Mercredi 30 mai	15h00	BTS Négociation et Relation Client BTS Management des Unités Commerciales	Lens
Mercredi 9 mai Mercredi 16 mai Mercredi 23 mai Mercredi 30 mai	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens

JUIN 2012			
Mercredi 6 juin Mercredi 13 juin Mercredi 20 juin Mercredi 27 juin	13h30	CAP Vente Bac Pro Commerce Bac Pro Accueil-Relation Clients et Usagers	Lens
Mercredi 6 juin Mercredi 13 juin Mercredi 20 juin Mercredi 27 juin	15h00	BTS Négociation et Relation Client BTS Management des Unités Commerciales	Lens
Mercredi 6 juin Mercredi 13 juin Mercredi 20 juin Mercredi 27 juin	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens



JUILLET & AOUT 2012			
Mercredi 13 juillet	9h30	Auxiliaire Spécialisé Vétérinaire	Lens
Mercredi 4 juillet Mercredi 18 juillet Mercredi 22 août Mercredi 29 août	13h30	CAP Vente Bac Pro Commerce Bac Pro Accueil-Relation Clients et Usagers	Lens
Mercredi 4 juillet Mercredi 18 juillet Mercredi 22 août Mercredi 29 août	15h00	BTS Négociation et Relation Client BTS Management des Unités Commerciales	Lens
Mercredi 4 juillet Mercredi 18 juillet Mercredi 22 août Mercredi 29 août	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens

SEPTEMBRE 2012			
Mercredi 5 septembre Mercredi 12 septembre Mercredi 19 septembre Mercredi 26 septembre	13h30	CAP Vente Bac Pro Commerce Bac Pro Accueil-Relation Clients et Usagers	Lens
Mercredi 5 septembre Mercredi 12 septembre Mercredi 19 septembre Mercredi 26 septembre	15h00	BTS Négociation et Relation Client BTS Management des Unités Commerciales	Lens
Mercredi 5 septembre Mercredi 12 septembre Mercredi 19 septembre Mercredi 26 septembre	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens

OCTOBRE 2012			
Mercredi 3 octobre Mercredi 17 octobre Mercredi 31 octobre	13h30	CAP Vente Bac Pro Commerce Bac Pro Accueil-Relation Clients et Usagers	Lens
Mercredi 3 octobre Mercredi 17 octobre Mercredi 31 octobre	15h00	BTS Négociation et Relation Client BTS Management des Unités Commerciales	Lens
Mercredi 3 octobre Mercredi 17 octobre Mercredi 31 octobre	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens



NOVEMBRE 2012			
Mercredi 14 novembre Mercredi 28 novembre	13h30	CAP Vente Bac Pro Commerce Bac Pro Accueil-Relation Clients et Usagers	Lens
Mercredi 14 novembre Mercredi 28 novembre	15h00	BTS Négociation et Relation Client BTS Management des Unités Commerciales	Lens
Mercredi 14 novembre Mercredi 28 novembre	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens

DECEMBRE 2012			
Mercredi 5 décembre Mercredi 12 décembre	16h30	BTS Assistant de Gestion PME/PMI BTS Assistant de Manager	Lens

<p>Tel – 03 21 79 42 42</p> <p>nathalie-bonvarlet@siadep.com</p>	<p>11 rue du Général Barbot 62000 ARRAS</p>
	<p>Centre d'ingénierie Technoparc Futura Rue de l'Université 62400 BETHUNE</p>
	<p>267 rue Martin du Nord 59500 DOUAI</p>
	<p>Siège social rue Marcel Sembat BP 006 62301 LENS Cedex</p>

